

週報

国際ロータリー第 2660 地区

平成 30 年 7 月 31 日

第 2813 回例会

第 2396 号



インスピレーションになる

豊中ロータリークラブ

広めよう ロータリーの心 地域とともに

創立 1959 年 6 月 16 日

2018~19 年度
国際ロータリー会長
バリー・ラシン
BE THE INSPIRATION

Rotary



2018.7~2019.6

会 長 武枝敏之
副 会 長 谷野桂子
幹 事 矢口正登
雑誌・広報・会報委員長
森本博明

本日（7 月 31 日）のプログラム

「クラブの活性化」

2017-18 年度 国際ロータリー第 2660 地区

ガサー 片山 勉 様

卓話担当：前年度幹事 村司辰朗

次回（8 月 7 日）のプログラム

「坊主のよもやま話」

卓話担当：豊島了雄

☆会長の時間☆

「薬剤師の事」

2018-19 年度 会長 武枝敏之

東洋では、薬が医療の中心であり、病気を治す仏さまとして「薬師如来」がありました。このように日本では、明治以前においては医師と薬剤師の区別はなく医師がその両方を兼ねていたようです。

一方で、西洋では 1240 年頃フリードリヒ 2 世によって医療における 5 カ条の法律が制定され、医師と薬剤師の人的、物理的分離、医師が薬局を所有することの禁止などの条項が定められた。これが 医薬分業のもとであり薬剤師の起源とされているものであります。この法律により処方と調剤が分離されましたが、もともとこれは、フリードリヒ 2 世が自己の暗殺を防止することが目的であったという説が有力である。医薬分業は、現在においても、医師の過剰処方による患者の薬漬けや処方ミス防止を目的に世界的に行われているものであります。

日本では古来からの医薬同一の考えによる医療体制を近代化するため、ドイツの医療制度を翻案し 1874 年（明治 7 年）8 月「医制」が公布され、近代的な医療制度が初めて導入された。これにより「医師たる者は自ら薬をひさぐことを禁ず」とされ、医師開業試験と薬舗開業試験が規定された。薬舗を開業するものは薬舗主とされ、これが日本の薬剤師の原形となった。さらに 1889 年（明治 22 年）には 薬品営業並薬品取扱規則（薬律）が公布され、「薬舗」は薬局、「薬舗主」は薬剤師と定義された。

現在の日本において、薬剤師とは、「調剤、医薬品の供給その他薬事衛生をつかさどることによって、公衆衛生の向上および増進に寄与し、もって国民の健康な生活を確保する」ものであり（薬剤師法第 1 条）、医薬関係者（医薬品、医療機器等の品質、有効性及び安全性の確保等に関する法律第 1 条の 5）、医療の担い手である（医療法第 1 条の 2 第 1 項）。現在日本でこの資格を得るには 6 年制の 薬学部を卒業後、薬剤師国家試験に合格しなければならない。現在、医薬分業は進み全国的には 70% を超えるところであります。本来の医薬分業の目的である過剰投与防止や、処方ミス防止など正しい分業がさらに発展し、薬局薬剤師、病院薬剤師の本来の目的である薬のプロとしての業務に邁進したいものであります。

四つのテスト 1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか

事務局・例会場：〒560-0021 豊中市本町 3 丁目 1 番 16 号 ホテル アイボリー内
TEL 06-6858-1551 FAX 06-6857-0011

例会日時：毎週火曜日 12 時 30 分より

事務局：10 時～16 時（土日祝を除く）

HP アドレス：www.sun-inet.or.jp/~jtrc2660/

メールアドレス：jtrc2660@sun-inet.or.jp

☆ 例会出席報告 ☆

	第2812回	第2809回
例会日	7月28日	7月3日
①会員数 A	36	36
(内出席免除者)	5	5
②出席義務者数	31	31
③出席義務者出席数	20	22
④出席免除者出席数	4	3
⑤メイクアップ数		4
⑥出席義務者欠席数	11	9
出席率 %	68.57%	85.29%

出席率(前回) = ③+④/②+④ 出席率(前々々回) = ③+④+⑤/②+④

○ 幹事報告 ○

- ・ロータリーの友事務所より
「ロータリーの友 8月号」が届きました。

☞ 掲 示 板 ☞

- ・第2回定例理事会開催
日 時：8月7日(火) 例会終了後
場 所：ホテルアイボリー例会場

※8月14日(火)は定款により休会となります。

- ・クラブ奉仕フォーラム
日 時：8月21日(火) 例会終了後
場 所：ホテルアイボリー例会場

※このフォーラムはメイクアップの対象になります。

- ・情報集会 1 回目
日 時：8月23日(木) 18:00~
場 所：ホテルアイボリー「楓の間」
- ・情報集会 2 回目
日 時：8月25日(土) 18:00~
場 所：ホテルアイボリー「楓の間」
- ・地区ロータリー財団セミナー
日 時：9月1日(土)
場 所：大阪 YMCA
- ・第3回定例理事会開催
日 時：9月4日(火) 例会終了後
場 所：ホテルアイボリー例会場
- ・秋の RYLA
開催日：9月22日(土)~24日(月)
詳細は別紙ご案内

☆ 8月受付当番 ☆

チーフ：米田会員

8月7日 眞下 節、志水清紀各会員

◎副幹事・副 SAA 当番◎

8月副幹事 渡 達也会員

8月副 SAA 奈須正典会員

☺ 7月24日 ニコニコ箱報告 ☺

- ・家内の誕生日祝いを頂いて 松本会員

海

日本の童謡・唱歌／作詞・作曲：不詳

松原遠く消ゆるところ
白帆(しらほ)の影は浮かぶ
干網(ほしあみ)浜に高くして
かもめは低く波に飛ぶ
見よ昼の海
見よ昼の海
島山間に着(しる)きあたり
漁火(いさりび)光り淡し
寄る波岸に緩くして
浦風軽(かろ)く沙(いさご)吹く
見よ夜の海
見よ夜の海

唱歌担当：森本博明

唱歌担当：

- ・8月7日「sing everyone sing」 森本会員
- ・8月21日「知床旅情」 北村会員

西日本豪雨災害への義捐金

「平成30年7月豪雨」義捐金(合計38,000円でした)への御協力ありがとうございました。

社会奉仕委員長：宮田幹二

送金先：りそな銀行 大阪営業部
(口座番号) 普通 1847170
(口座名義) ロータリー第2860地区(ロータリーダイニロクロセロチク)

送金日：2018年7月24日

クラブ名：豊中 ロータリークラブ

振込み金額：(38,000)円

振込み期限：2018年8月10日(金)



「2017-18年度 後期新会員卓話」

卓話者：西蔵仁司



平成30年4月に、佐川会員・村司会員のご紹介により入会いたしました西蔵です。職業分類は信託銀行で、三井住友信託銀行の豊中支店に勤務しております。

本日は、勤務先の三井住友信託銀行の紹介をさせていただきます。

【1】信託銀行とは

1900年代初頭に、信託制度は欧米から日本に移植されました。1923年に起きた関東大震災により、全財産を失い途方にくれる人々を目の当たりにし、「自力で自己の財産を管理し増やすことには限りがある。新たな財産管理制度の導入が必要だ。」といった背景から、財産の安全確実な管理・運用の機関として、受託した財産を活用するという普通銀行とは違った目的と機能を持つ銀行として、信託銀行は誕生しました。

戦後、電力・石炭・鉄鋼などの基幹産業への長期安定資金の供給が求められるようになりました。信託制度の活用により、国民のタンス預金と貯蓄資金を吸収し、これを緊急基礎産業分野へ供給することで経済復興しよう、という考えのもと“貸付信託”を開発しました。“貸付信託”とは、信託銀行が個人から資金の信託を受け、その資金を基幹産業への長期貸付で運用、収益を個人に配当するしくみの商品です。

“貸付信託”を中心に強固な経営基盤を作った信託銀行は、さまざまな信託商品を開花させました。「分割払い」のシステムとして信託銀行によって考え出された“動産の信託”、企業が年金給付にあてる資金を信託銀行に信託し、年金資金の管理や事務、さらには資産運用をあわせて信託銀行に任せる“年金信託”、信託銀行が個人や企業から寄付金の信託を受け、大口化した寄付金をもとに信託銀行が公益活動を行う“公益信託”、土地の保有者が信託銀行に土地を信託し、信託銀行が保有者に代わって開発・管理・運営を行い、発生した収益は土地の保有者に還元していく“土地信託”などがあります。最近では、信託業界では久々のヒット商品となりました教育資金贈与信託（譲り受ける人一人当たり150万円まで無税で贈与できる）は2013年の発売開始3ヶ月で1200億円集まりました。“後見制度支援信託”は、裁判所の指示書に従って金銭を後見人に交付する商品で、受託シェアは6割を越えています。

【2】信託銀行の特長

信託銀行と普通銀行とは、業務領域の範囲と取扱可能な資産の種類が違います。

信託銀行は銀行業務に加えて信託銀行ならではの業務、年金、不動産、証券代行、遺言信託などの業務を行っております。信託業務とは、委託者の指定する目的に沿って、受益者のために財産を管理・処分する業務です。例えば、土地信託では、お客さまから信託された土地を信託目的に従って、お客さまの代わりに発注者となって建物を建て、テナントを募集し、賃貸し、その収益をお客さまに配当するということができます。信託をすると、“名義が信託銀行に切り替わる”という効果があることから、受託者となる信託銀行には通常の管理者より重い責任で管理しなければならない義務を負います。

【3】三井住友信託銀行とは

弊社は国内5大銀行グループの1角を占めておりまして、ほかの4つのグループが普通銀行を中核とする銀行グループであるのに対し、弊社グループは、専門の信託銀行が中核となっております。信託銀行だからこそそのシナジー効果を最も発揮できる国内最大のメガ信託銀行であると思っております。

弊社の最大の特長は、銀行・資産運用管理事業・不動産を組み合わせでオーダーメイドでソリューションをワンストップで提供できるということです。

具体的には、6つの事業、リテール、ホールセール、不動産、受託、証券代行、マーケット、という6つの柱となる事業をワンストップで提供しております。メガバンクのフィナンシャルグループでもグループとしてはワンストップでサービスを提供できると思いますが、ひとつ屋根の下で複数業務をこなしている職員の一体感とスピードで差別化できていると自負しております。

リテール事業では、不動産購入をしたいお客さまに不動産の紹介からローンまで提供できますし、ホールセール事業では、さまざまなニーズのある法人に、融資のみならず、不動産、証券代行、受託のサービスを提供することができます。

何かと未熟者でお手数をおかけすることと存じますが、皆様のご指導を仰いでご当地及び豊中ロータリークラブの発展のために精一杯奉仕する所存です。なにとぞよろしくお願いいたします。

7月24日の卓話

「2017-18年度 後期新会員卓話」

卓話者：松本拓朗



昭和43年9月30日生（申年・てんびん座）あと、4か月間の40代。一日一日を大切に過ごしている若輩者でございます。

血液型は、まじめ、几帳面・さみしがりで、小心者のA型なのですが、人様から「O型」ちゃうの？と言われる大雑把な反面もあるようです。

家族構成ですが、妻はもちろん1名、高校2年生の娘、小学6年生の息子の4人で、おそらく仲睦まじく日々幸せに暮らしている？と自覚しております。ちゃんと毎日帰宅しております。来年は結婚20周年という事で（磁器婚式というのですね）、「10年目の記念日の際にろくなプレゼントをもらっていない」と家内から愚痴られ、早くも今から前振りされて、戦々恐々と「コツコツ貯蓄せなあかん！」と怯える今日この頃です。

仕事は、生和コーポレーション株式会社 豊中支店 支店長という立場におります。場所は、豊中駅のすぐ南東側、池田泉州銀行様と関西アーバン銀行様の間のビルとなります。建物は、まるで自社ビルかと思わせるようなドデカイ看板を立てさせて頂き、少々遠慮にかけている？と思われるかもしれませんが、何卒ご了承くださいませ。私自身は、毎日馬車馬のように営業に駆け回っております。

略歴を申し上げますと、生和では中途採用で営業担当から雇用され10年目になります。生和で勤める以前は、約10年程、建築業を営んでおりました。しかし、家内から「あんた経営者向いてないんちゃうか？」とまで言われ、若干の自覚症状もあり、経営者の才覚なく断念して廃業。その前はと言いますと大学卒業後、小さなゼネコンでの現場監督と営業を経て、不動産会社の建築事業部の立ち上げに招かれ約8年。結局、足掛け約28年、建築業といった経歴です。

宝塚で生まれ、その後、西宮を経て、ここ約40年は箕面に在住しております。学歴は、ヤンキー時代の箕面第一中学校を卒業、桜塚高校を落ちて、箕面自由学園に入学、京都産業大学に入学するも、全く大学にも行かず、中学生時代からやっていたバンド活動とアルバイトに明け暮れ、気づけば留年組でした。

その頃でした、このままではあかん！と思っている時期に、ある運命的な出会いがありました。

現在の株式会社コラントッテ（ゴルフされる方ならよくご存じかと思いますがプロゴルファーの石川遼さんやイボミさん、プロ野球ソフトバンクの内川選手、広島菊池選手などが使用している首や腕に着ける磁気健康アクセサリーのメーカーです。）の社長から、当時経営されていたゼネコンへの学卒入社でのお誘いがあり、「入社する気があるなら、中途半端に大学卒業するより、建築の専門学校でも一緒に行ったらどうや？うちの会社来てくれるなら、その学費は私が出すやん」と言ってくれたのです。

そのような経緯でバンド活動は大学4回生の時にグループが解散して事実上終了。自分自身、彷徨える子羊のような時でしたので、そのお誘いをありがたく承諾させて頂き、学生生活最後の2年間を昼に大学、夜に専門学校と懸命に通い、濃度の濃い学生生活を経て、ダブルスクールで同時卒業いたしました。コラントッテの社長は、今も最もリスペクトしている方の一人です。

箕面と豊中という地域は、自分にとっては最も縁の深いエリアとなっております。申し上げた通り、箕面には40年も在住しており、箕面JCや商工会議所にも、以前はお世話になりました。家内は現在も旦那の稼ぎが悪いもので、箕面市内でエステサロンを運営しております。豊中も以前から知人やお客様関係も多く、娘は現在、私の落ちた桜塚高校に在学中で、いつも私を見下しております。

また、現在の私の勤務先である生和コーポレーションも、昨年の4月に新支店としてオープンしたのですが、北大阪ブロックという広い商圈内で、3支店目という事で出店地を模索する中、社長をはじめ、副社長、ブロック長、私が、この【豊中】が良い、という事で意見が合致し、ご縁あってこの場所で支店を開設する運びとなりました。

まだようやく1年が経過した程度ですし、支店長とはいうものの、毎日セブンイレブンで東奔西走している状態です。

業務は土地活用全般でございます。個人様であれば、税務の側面や特殊法人設立を絡めた建設コンサルタント、法人様であれば現在活況のCRE戦略を初めとする土地の有効活用を主軸に行っております。また、何かお役に立てる事があればぜひお気軽にお声掛けください。

趣味は必ずゴルフと断言いたします。HDGPは14で一向に底辺の底上げができない今日この頃です。年1、2回70台が出る年もありますが、考えるのが苦手なのでどうもプレイが安定しません。10~15ラウンドに一回は100も叩きます。33歳頃からの遅咲きのデビューですが、年間90ラウンド程度はした年もありました。3年ほどやむを得ずプレイを断念していた時期もございましたが、ここ数年は年30~40ラウンド程度回っています。極寒の時期を除き、ほぼ毎週月曜日は回っておりますのでぜひまた、お声掛けください。ホームグラウンドは茨木国際です。

それから、暇もお金も甲斐性もございませんが、旅や食事、飲むのも大好きです。ぜひまた皆様とご一緒させてください。こちらのホームグラウンドは、高級クラブではない新地か石橋です。

最後になりましたが、このような若輩者の所詮サラリーマンではございますが、これからの仕事人としての職業奉仕、将来の個人生活の充実や地域密着・地域貢献を目指す上で、ロータリーの諸先輩方とより多くの繋がりを持たせていただければと思い、入会させていただくこととなりました。

ご推薦いただきました佐川前会長、村司前幹事を初めといたします諸先輩方、誠にありがとうございます。改めてこの場をお借りしてお礼申し上げます。末永くお付き合いをして頂けますよう精進してまいりますので、何卒宜しくお願い申し上げます。